

国际水产信息

快报

2021 年第 3 期（总第 360 期）

浙江省水产流通与加工协会

<http://www.zjscxh.com>

2021 年 2 月 15 日

浙江省水产流通与加工协会秘书处编译

目 录

（一）水产行业动态

- ★ 美国的水海产品需求从三文鱼转向白鱼
- ★ 美国国家海洋和大气管理局表示，为了更好地保护露脊鲸，船只必须减速
- ★ 越南-英国自由贸易协定——越南金枪鱼产业的新机遇

（二）国际市场时讯

- ★ 美国零售商在 2020 年创下了水海产品销售记录
- ★ 挪威水海产品 1 月份的出口额大幅下降
- ★ 2020 年越南水海产品产量有所增加
- ★ 2021 年俄罗斯的三文鱼捕捞量可能达到 45.9 万吨左右

（三）出口食品预警

- ★ 越南呼吁柬埔寨撤销鲶鱼进口禁令
- ★ 英国表示，欧盟无限期禁止英国向其成员国出口贝类产品
- ★ 日本东京都中央批发市场水产品 1 月 29 日~2 月 4 日市况

美国的水海产品需求从三文鱼转向白鱼

根据挪威海产品委员会的新数据，美国人过去每年在餐厅的消费达 2000 亿美元左右，但是现在，大部分消费都转移到了厨房中。这一趋势似乎有利于白鱼类产品，比如鳕鱼和黑线鳕等，而三文鱼则受到了影响，尽管冷冻三文鱼的销售仍在坚挺。

挪威海产品委员会的美国特使 Anne-Kristine Øen 表示，2020 年挪威水海产品的销售额增长了 3%，达到 70 亿挪威克朗。

其中，最大的赢家是挪威的白鱼类出口商。销往美国的鳕鱼数量和价值分别增长了 20% 和 22%，黑线鳕数量和价值分别增长了 11% 和 16%。

那么为什么会有这样的变化呢？三文鱼通常以各种形式出现在大多数餐厅的菜单上，但是新冠肺炎疫情严重影响了餐饮业。

Øen 解释道：“对酒店和餐厅来说，这是艰难的一年，(美国)有 20 万家餐厅由于疫情不得不关门。”

这也意味着 2000 亿美元的食品消费从餐饮业转移到了食品杂货行业。

“当美国人不能到外面吃海鲜时，他们只能在家自己做。与此同时，酒店和餐厅业务出现了严重下滑，我们看到，2020 年，食品杂货业务中的水海产品销售额有了不错的增长。”

她补充说：“当更多的食物是在家里准备的时候，销售产品也跟着发生了变化。无论是三文鱼还是鳕鱼，冷冻鱼片的销量都在大幅增长，而整条鲜鱼的销量却在下降。”

Øen 还预计，在美国的疫情得到控制之前，餐馆将继续陷入一段艰难的时期。挪威海产品委员会计划在 3 月 8 日通过一个特别的网络广播关注美国市场。

译自 Fish Farmer 2021 年 2 月 5 日

美国国家海洋和大气管理局表示，为了更好地保护露脊鲸，船只必须减速

美国国家海洋和大气管理局(以下简称 NOAA)的报告称，一项详细的分析显示，船舶的速度限制降低了与濒危露脊鲸碰撞的风险，但在遵守规定方面存在显著的差距——特别是在美国东南部港口，那里的货物运输量正在增加。

NOAA 近日审查了于去年 6 月起草，并于今年 1 月 21 日发布的自动识别系统（英文名称：Automatic Identification System，简称 AIS）的数据，以跟踪两个速度限制区域（即季节性管理区域，英文名称：Seasonal Management Areas，简称 SMAs 和动态管理区域，英文名称：Dynamic Management Areas，简称 DMAs）所有船舶的运输情况。SMAs 区域经常有鲸鱼光顾，因而强制要求这一区域的船身长度超过 65 英尺，速度在 10 节或者更低。在 DMAs 区域内，NOAA 向海员们发出临时性警告，要求他们在发现鲸鱼时观察那些自愿遵守 10 节限制的船只。

根据该报告，船只撞击和渔具缠绕对露脊鲸构成了紧迫威胁。据估计，目前露脊鲸的数量已经不足 400 头；2000 年至 2017 年期间，美国和加拿大水域内至少造成了 86 起露脊鲸重伤甚至死亡的事件。

2008 年，国家海洋渔业管理局（英文名称：National Marine Fisheries Service，以下简称 NMFS）在某些地区实施了季节性、强制性的船速限制措施。

报告称，“虽然不能确定直接的因果联系，但记录在案的船只撞击造成的露脊鲸重伤甚至死亡数量从该规定实施前 10 年的 12 起减少到了规定实施后 8 年的 8 起。这一整体下降趋势表明了该规定实施后的进展，但同时也表明了需要采取进一步的措施，以更多地减少船舶撞击的威胁。”

在 2018-2019 年期间，船员遵守航速规则的比例达到了 81% 的最高水平。在大多数 SMAs 区域中，超过 85% 的大型船舶的航速保持在 10 节以下。但在一些地区，航速遵守率很低，在从卡罗莱纳到佛罗里达的东南各州大西洋沿岸港口外部的地区，遵守率低于 25%。

该报告称，“过去几年，航速规则的遵守情况比较平稳，但是在 SMAs 区域，还是有大量船舶的速度超过 10 节。在最北部的 4 个 SMAs 内的航速遵守比例通常较高；而在北卡罗莱纳到佐治亚州的 SMAs 区域则存在问题，船舶的速度过快，甚至超过了 12 节。

这些区域包括南卡罗莱纳的查尔斯顿和佐治亚州的萨凡纳。这些港口城市的当地政府和美国陆军工程兵团（英文名称：U.S. Army Corps of Engineers）一直在努力扩大运力，并将航道加宽至 55 英尺，以容纳通过拓宽后巴拿马运河的新级别的集装箱船。

那些“后巴拿马型”船舶的长度为 1,200 英尺，装载着 14,000 个或者更多的集装箱，在 2017 年开始停靠到这些港口。2011 年至 2018 年期间，萨凡纳的集装箱量增长了 45%；佐治亚州的港口规划者打赌说，货运运输服务的扩大可以帮助他们获得更多的国际贸易。

南卡罗莱纳州查尔斯顿的情况也类似。自 2010 年以来，那里的集装箱量几乎翻了一番。该港口即将完成 52 英尺的航道加宽工程，届时，该港口将有能力同时容纳 4 艘“后巴拿马型”船舶。

这些港口附近的水域有迁徙的露脊鲸，包括前往佐治亚州和佛罗里达州冬季产崽地的怀孕母鲸。

环境组织 Oceana 的活动主任 Whitney Webber 说，“要求船舶减速是我们目前至少能做的来拯救这一标志性物种的事情。”Oceana 在 2020 年 3 月发表了它自己的 AIS 研究，该研究表明了东北地区 DMAs 区域内的船舶普遍不愿意自愿遵从限速规定。研究发现，在可能遇到鲸鱼的地区内将船舶速度降至 10 节或更低，可以降低 86% 的死亡风险。

上述报告中的建议还包括以下内容：

- 考虑将 Martha 葡萄园岛和马萨诸塞州楠塔基特岛以南地区划为 SMA。在过去 10 年里，该地区至少占 DMA 报告的 25%，露脊鲸也越来越多地在该地区觅食。
- 修改 SMAs 以更新鲸鱼分布和船舶交通模式的最新知识；

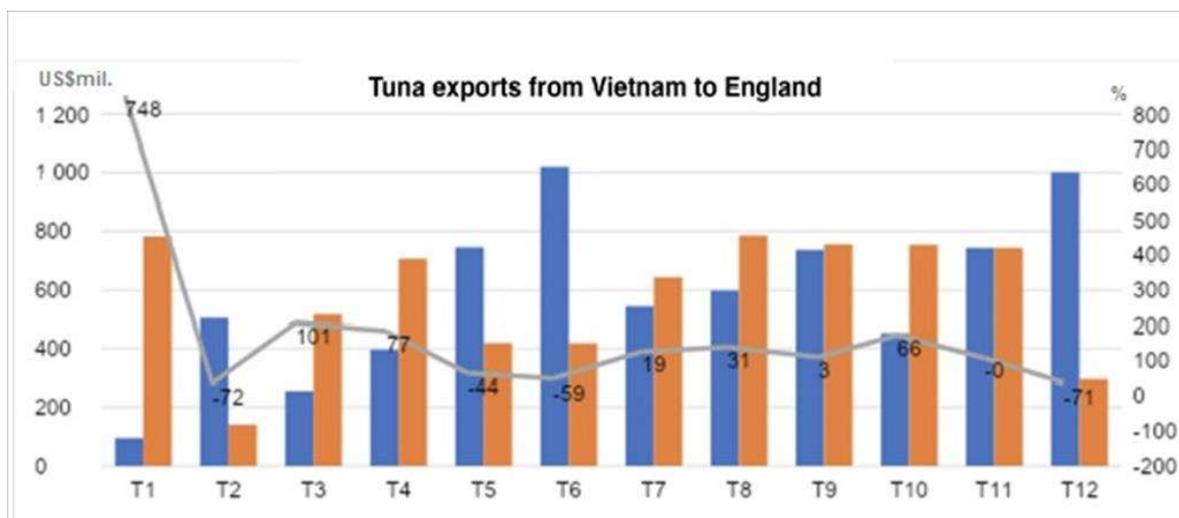
- 在马萨诸塞州的科德角附近已经发生了三起严重的船只碰撞事件，其中至少有一头鲸鱼死于其中。这是一个特别值得关注的区域，需要重新评估减少船只撞击风险所需的管理行动；
- NMFS 应该改变其监管语言，当船舶操作员的安全偏差超过 10 节时，可能需要进行电子通知；
- 集装箱船和游乐船的速度超过 12 节的比例也很高。针对这些，行业部门的执法和推广工作是有必要的，以确保这些船舶的合规性，并切实降低所有船舶类型的碰撞风险；
- NMFS 必须处理 65 英尺以下船只的碰撞风险，因为这些船只现在不受速度限制。在露脊鲸的栖息地，小船无处不在，并且已经有足够多的记录和碰撞的报告，这些都需要采取新的行动——就像马萨诸塞州在 2019 年对科德角湾的所有船只实施季节速度限制一样。

译自 SeafoodSource 2021 年 2 月 5 日

越南-英国自由贸易协定——越南金枪鱼产业的新机遇

过去 5 年，英国一直是越南 17 个大的金枪鱼出口市场之一。但在 2020 年，越南对英国的金枪鱼出口不稳定。2020 年，受新冠肺炎疫情和英国脱欧的影响，英国消费者的行为发生了改变，从而使得越南对英国的金枪鱼出口额较 2019 年下降了 2%，只有 700 万美元左右。

下图为越南金枪鱼到英国的出口情况



目前，越南主要向英国出口冷冻金枪鱼。特别是 HS 编码为 0304 的冷冻金枪鱼肉/鱼片，该产品占该市场金枪鱼出口总值的 88%。与 2019 年相比，越南对英国的冷冻金枪鱼出口下降，而金枪鱼罐头的出口则有所增加。然而，越南出口到这个市场的金枪鱼罐头的价值仍然非常有限。

因此，于 2020 年 12 月 31 日正式生效的，与英国签署的自由贸易协定(以下简称 UKVFTA)，为越南水海产品出口商，包括金枪鱼出口商创造了优势。2020 年，尽管英国退

出了欧盟，但是在 2020 年 12 月 31 日之前，受 EVFAT（欧盟-越南自由贸易协定）的影响，越南出口到这个市场的金枪鱼仍需征税。根据英国-越南自由贸易协定的承诺，预计英国每年将对 1566 吨配额以内的越南金枪鱼产品免征关税(TRQ)。

根据世界贸易中心(ITC)的数据，2019 年和 2020 年，英国分别是世界第五大和第六大金枪鱼罐头进口市场。多年来，英国一直是欧盟最大的金枪鱼罐头进口国。根据欧盟统计局的数据，2019 年，英国的金枪鱼罐头进口占欧盟总进口的近 17%。

2020 年前 11 个月，越南是英国市场的第 11 个金枪鱼供应国，仅次于泰国、菲律宾和印度尼西亚。这三个国家都没有与英国签署自由贸易协定，所以这将是越南的一个优势。

译自 VASEP 官网 2021 年 2 月 5 日

美国零售商在 2020 年创下了水海产品销售记录

2 月 1 日，美国国家渔业研究所（英文名称：National Fisheries Institute）全球水海产品市场会议上公布的最新数据显示，2020 年，美国零售商在新鲜、冷冻和耐储存的水产品销售方面均创纪录。

根据相关数据，冷冻水海产品的销售额同比增长了 35%，达到 70 亿美元；新鲜水海产品的销售额增长 24.5%，达到 67 亿美元；而耐储存水海产品的销售额则增长了 20.3%，达到 29 亿美元。

此外，线上的水海产品销售也有所增加。2020 年，线上的水海产品销售额增长了两倍，达到 11 亿美元。

分析师 Roerink 说表示，“现在水海产品很火”。

冷冻类产品方面，生虾的销售额飙升了 48%，达到 20 亿美元；而熟制虾的销售额则增长了 25%，达到 18 亿美元。

随机称重的新鲜水海产品（通常在水海产品专柜出售）的销售额也有所上涨。其中，鲑鱼类产品的销售增长了 22%，而贝壳类产品的销售额增长了 24.6%，其他类产品的销售额则增长了 18%。此外，固定重量的新鲜水海产品销售额增长了 28%，达到了 8.71 亿美元。

新鲜水海产品中，最畅销的 10 类产品依次是：三文鱼、螃蟹、虾、龙虾、鲶鱼、罗非鱼、鳕鱼、扇贝、金枪鱼和鳟鱼。此外，蟹类产品的销售额高居前五位，其次是龙虾、鲷鱼、蟹/海鲜蛋糕和大比目鱼。

Roerink 说，新鲜螃蟹的销售增长幅度在 2020 年达到了 62%，这是“闻所未闻的”。三文鱼仍然是新鲜水海产品中的主要产品，在 2020 年，三文鱼的销售额增长了 19%，达到 22 亿美元。

金枪鱼是耐储存类产品中销售最多的产品，其销售额增长了 19%，达到 21 亿美元。另外，耐储存的三文鱼销售额也增长了 30.3%，达到 2.86 亿美元；蛤蜊的销售额增长 27%，达到 6200 万美元。

尽管去年的销售数字令人瞠目，并代表了美国水海产品销售的辉煌一年。但是 Roerink 也指出了行业需要解决的一些问题。

根据数据，购买耐储存产品的家庭占比为 70%，平均每个买家用于购买耐储存产品的费用为 33 美元，其中，婴儿潮一代是耐储存产品的最大买家。Roerink 指出，该行业缺少千禧一代、Z 一代甚至 X 一代人的参与。

她说，“我们如何更多地吸引年轻消费者？”

此外，冷冻类产品的购买者向年收入在 10 万美元以上的家庭倾斜。Roerink 说，在鼓励更多低收入家庭购买更多水海产品方面，行业还可以做得更好。

现在水海产品行业已经吸引了很多新的消费者。Roerink 说，让这些消费者参与进来并鼓励他们购买更多的水海产品是非常重要的。

她说，“我们怎样才能让他们有更多的尝试，并在家中尝试做他们从未做过的海鲜呢？”

IRI 蛋白质实践部门的高级副总裁 Chris DuBois 表示，他们企业预测，2021 年所有水海产品的增长还将持续下去。但他表示，该行业不应该满足于现有的成就。

DuBois 告诉 SeafoodSource，“由于库存积压和消费者的恐慌心理，2020 年 3 月和 4 月的销售额非常之高，与 2019 年相比，许多周的增长额都达到了 50%-90%，而我们可能不太会再看到那样的水平。因此，与 2020 年相比，企业可能会看到 2021 年的销售大幅下降，但是仍然远高于 2019 年的水平。”

DuBois 提醒说，随着新冠病毒疫苗接种率的提高，越来越多的美国人对旅行和外出就餐感到舒适，因此，冷冻水海产品的销售可能会下降。

他说，“冷冻水海产品是‘居家订单’方面的最大受益者。冷冻水海产品将会面临订单减少的风险。想办法留住这些买家将是一件大事。”

IRI Worldwide 还预测，到今年 6 月，整体消费者产品货物（简称 CPG）较 2020 年将下降 2.3%。然而，在线销售在未来有可能会继续发展。IRI 预计 2021 年在线水海产品的销售将实现两位数的增长。

DuBois 说，“你可能会看到实体店的销量下降，但你仍将看到在线销量的增长。”

在如此短的时间内实现如此显著的增长，DuBois 怀疑零售商和食品供应商是否能跟上这一趋势。

DuBois 说，过去一年的情况表明，走在经济趋势的前面至关重要。整个行业的发展速度已经加快，水海产品公司需要为各种短期和长期的情况做规划，包括考虑如果政府刺激资金在 2021 年晚些时候减少或枯竭，可能会出现经济不确定性。

译自 SeafoodSource 2021 年 2 月 2 日

挪威水海产品 1 月份的出口额大幅下降

挪威 1 月份的水海产品出口总额为 81 亿挪威克朗，与 2020 年 1 月相比，出口额减少了 16 亿挪威克朗，即 16%。

挪威海产品委员会（英文名称：Norwegian Seafood Council）市场洞察与准入的部门总监 Tom-Jørgen Gangsø 说，“1 月份水海产品出口额下降的主要原因是三文鱼的出口额下降了。此外，我们还发现鳟鱼和新鲜鳕鱼的出口也有所下降。”

他指出了 1 月份挪威水海产品出口面临的两大挑战：一是许多重要市场都有严格的新冠疫情的限制措施；二是餐厅关闭或部分关闭；

Tom-Jørgen Gangsø 表示，“这些都意味着市场对挪威一些最重要水海产品的需求下降。与之前的关闭情况相比，当前的一个小亮点是，在许多市场，食品杂货连锁店的海鲜柜台似乎还在营业。”

三文鱼出口额减少 10 亿多

1 月，挪威共计出口了价值 52 亿挪威克朗的 95,600 吨三文鱼，与去年同期相比，其出口量同比增长了 11%，但是出口额同比下降了 23%，即 15 亿美元。

波兰、法国和美国是 1 月份挪威三文鱼出口最大的三个市场。

1 月，整条新鲜三文鱼的平均价格是 48.79 挪威克朗/千克，而去年同期的平均价格为 75.53 挪威克朗/千克。

另外，欧盟在三文鱼出口中的份额从去年的 64% 上升到了今年的 67%。

挪威海产品委员会的水海产品分析师 Paul T. Aandahl 表示，“虽然与去年 1 月份相比，出口额大幅下跌，但是三文鱼价格自去年 8 月份以来一直保持在比较稳定的水平。当时，三文鱼的平均价格是 50.7 挪威克朗/千克。与 12 月相比，1 月份的三文鱼价格上涨了 1.04 挪威克朗/千克，即 2%。出口量增长和餐饮业销量减少是价格相对较低的原因。”

以价值来衡量的话，瑞典是挪威三文鱼在 1 月份的最大市场。

挪威海产品委员会驻瑞典的水海产品特使 Sigmund Bjørge 表示，“12 月份的市场饱和，从而导致疲软；而在 12 月份之后，瑞典消费者似乎在圣诞节期间清空了他们冰箱里的三文鱼。1 月份是一个非常强劲的月份，既有消费者的高需求，也有商店里吸引人的活动。”

鳟鱼出口下降

1 月，挪威共计出口了价值 2.18 亿挪威克朗的 3,800 吨鳟鱼，与去年 1 月相比，其出口量和出口额分别下降了 32% 和 38%

乌克兰、美国、波兰和白俄罗斯是挪威 1 月份鳟鱼出口最大的几个市场。

Paul T. Aandahl 说，“与新鲜三文鱼相比，新鲜鳕鱼的价格在最近几个月有了积极的发展。1 月份，整条新鲜鳕鱼的价格上涨了 8%。这主要与产量减少有关。”

挪威鳕鱼 (clipfish: 一种风干且盐腌的鳕鱼) 出口增长

1 月，挪威共计出口了价值 4.38 亿挪威克朗的 9,600 吨挪威鳕鱼，与去年 1 月相比，其出口量和出口额分别增长了 12% 和 10%。

巴西、葡萄牙和多米尼加共和国是挪威鳕鱼在 1 月份最重要的市场。

挪威海产品委员会的分析师 Eivind Hestvik Brækkan 表示，“一月份挪威鳕鱼出口的增加主要是由于鳕鱼产量的增加，尤其是运往葡萄牙的产量增加。而去年一月份的产量相对而言是比较低的。1 月份价格有所下降，但是仍然高于去年 12 月的价格。”

此外，在挪威鳕鱼的出口中，绿青鳕 (saithe) 的出口额同比增长了 2%。这是由多米尼加共和国市场的持续发展所推动的。

Eivind Hestvik Brækkan 说：“与此同时，一月份对巴西的鳕鱼和绿青鳕的出口有所下降，这是由于当地货币对美元疲软以及当地市场遭受新冠疫情流行打击所造成的。”

鳕鱼干 (stockfish) 出口恢复增长

1 月，挪威共计出口了价值 9200 万美元的 508 吨包括鱼片在内的鳕鱼干，与去年 1 月份相比，其出口量和出口额分别增长了 26% 和 16%。

意大利、美国和尼日利亚是 1 月份该类产品的最重要市场。

挪威海产品委员会分析师 Eivind Hestvik Brækkan 表示：“在意大利市场经历了几个月的下滑后，1 月份鳕鱼干的出口有所增长，但几个月来需求的下降导致价格显著下降。”

挪威海产品委员会驻意大利特使 Trym Eidem Gundersen 表示：“意大利社会正在逐渐开放，这对挪威鳕鱼干的出口和消费都是有利的。因为关闭措施导致鳕鱼干的供应不足，这是导致消费量下降的原因。”

咸鱼出口下降

1 月，挪威共计出口了价值 5900 万挪威克朗的 1,200 吨咸鱼。其出口量和出口额分别同比下降了 2% 和 5%。

葡萄牙、意大利和西班牙是 1 月份咸鱼最重要的出口市场。

鳕鱼出口“出师不利”

1 月，挪威共计出口价值 1.82 亿挪威克朗的 4,000 吨新鲜鳕鱼类。与去年 1 月份相比，其出口量和出口额分别下降了 34% 和 44%。

丹麦、瑞典和德国是 1 月份鳕鱼类产品的最大出口市场。

其中，北极鳕鱼（skrei）的出口量为 409 吨，与去年同期相比，下降了 60%；而出口额则为 2500 万挪威克朗，比去年同期减少了 3700 万挪威克朗，下降幅度达到 60%。

挪威海产品委员会的分析师 Eivind Hestvik Brækkan 说：“鳕鱼类上市较晚和恶劣的天气是 1 月份新鲜鳕鱼出口减少的主要原因。与此同时，与去年 1 月份破纪录的价格相比，今年 1 月份的鳕鱼类价格有所下降。这是因为在新冠病毒流行近一年后，许多餐厅关闭，导致需求下降。”

冻鳕鱼出口增长

今年 1 月，挪威共计出口 6,900 吨冷冻鳕鱼，价值 2.62 亿挪威克朗。与去年 1 月相比，出口量和出口额分别增长了 35% 和 12%（即 2800 万挪威克朗）

中国、英国和立陶宛是 1 月份冷冻鳕鱼的最大出口市场。

挪威海产品委员会分析师 Eivind Hestvik Brækkan 说：“这一增长必须与去年 12 月份整条冷冻鳕鱼的收益增长相联系。这些产品主要是销往中国和东欧各地进行再加工。”

这个月鲭鱼的出口创了记录

今年 1 月，挪威共出口了 41,800 吨鲭鱼，价值 6.26 亿挪威克朗。与去年 1 月相比，出口量和出口额分别增长了 57% 和 43%。

韩国、日本和中国是 1 月份鲭鱼的最大出口市场。

2020 年是挪威鲭鱼出口创纪录的一年，2021 年更是开局强劲，1 月份鲭鱼出口创下新的纪录。

挪威海产品委员会(Norwegian Seafood Council)负责远洋物种的 Jan Eirik Johnsen 表示：“我们看到来自韩国、中国（主要是台湾地区）和日本等市场的需求仍然强劲。”

一月份是一个特殊的月份，因为挪威舰队无法在英国水域内捕捞鲭鱼。

Jan Eirik Johnsen 说：“与此同时，我们看到外国渔船的着陆量在增加，部分原因是我们的捕捞季节比去年开始得早。”

小鲱鱼的供应量增加

挪威共出口了价值 3.1 亿挪威克朗的 28,100 吨鲱鱼。交易量下降了 20%。出口量和出口额分别下降了 20% 和 8%。

波兰、尼日利亚和荷兰是一月份鲱鱼最重要的市场。

Jan Eirik Johnsen 说：“鲱鱼出口的特点是小鲱鱼的量很多，但是大鲱鱼没有那么多。此外，获得 MSC 认证的大鲱鱼和鱼片在市场的价格很好。另一方面，我们看到整条冷冻鲱鱼的出口量（比如出口到尼日利亚）正在因更低的价格而增长。”

对虾出口下降

1 月份，挪威共出口 881 吨对虾，价值 6600 万挪威克朗，与去年 1 月份相比，其出口量和出口额分别下降了 3%和 11%。

瑞典、荷兰和芬兰是 1 月份对虾最大的市场。

对越南的帝王蟹出口上升

1 月份，挪威共出口 295 吨帝王蟹，价值 9700 万挪威克朗，与去年 1 月份相比，其出口量和出口额均则增长了 27%。

韩国、中国（主要是香港地区）和越南是 1 月份帝王蟹的最大出口市场。

挪威海产品委员会新市场国家经理 Ørjan Kjærvi Olsen 表示：“对越南的帝王蟹出口迎来了有史以来最好的一个月。尽管这仍然是一个相对较小的市场，但我们 2020 年看到的出口量和出口额增长的趋势将持续到 2021 年。”

译自 Norwegian seafood Council 官网 2021 年 2 月 3 日

2020 年越南水海产品产量有所增加

2020 年，越南渔业经历了大量困难，如出口因新冠肺炎疫情大流行而中断；高价值水产品消费需求萎缩及天气对渔业生产不利等。尽管如此，根据渔业理事会(D-Fish)的数据，越南的水海产品总产量仍然增长了 1.8%，达到 840 万吨。其中，捕捞产量达到 385 万吨，增长 2.1%；水产养殖产量达到 456 万吨，增长 1.5%；而出口额则达到 84 亿美元



到 2020 年，养殖虾总产量达到 95 万吨，其中黑虎虾的产量为 26.77 万吨，增长 1%；白腿虾产量达到 63.23 万吨，同比增长 8.5%，其他虾的产量达到 5 万吨。2020 年巨鲶属的产量达到 156 万吨，同比增长 96.9%。

2020 年，湄公河三角洲各地区的巨鲶属（pangasius）品种产量稳定。该地区约有 120 家生产巨鲶属品种(包括巨鲶属亲鱼)的企业；近 4000 公顷用来哺育巨鲶属。此外，该地区各省已生产了约 20 亿条各品种的巨鲶属(与 2019 年同期水平相当)，替换了 60 万条巨鲶属亲鱼。因此，巨鲶属的质量逐渐得到了改善。

捕鱼方面，在 2020 年的前几个月，天气有利于捕鱼活动，但在这一年的最后几个月，由于热带低气压和风暴对中部海岸的持续影响，捕鱼受到了影响。

在落实渔业理事会 2021 年计划的“2020 年 D-Fish 审查会议”上，农林渔业质量控制司司长 Nguyen Nhu Tiep 先生强调，2020 年，虽然渔业面临诸多困难，但发展良好，没有一家

企业破产，相反，很多企业都是新成立的。渔业的机遇仍然是巨大的，特别是在中国市场，许多水海产品品种被允许进口。

越南海鲜出口商和生产商协会(VASEP)的 Nguyen Hoai Nam 先生表示，在 2020 年初，水海产品出口面临许多困难。然而，在这一年的最后几个月，情况发生了非常积极的变化。特别是 2020 年 10 月，水海产品出口达到 9 亿美元，是近 5 年来所有月份中的最高水平。在 2020 年的最后两个月，越南的水海产品并不缺乏客户，但由于集装箱的缺乏和运费的飙升，企业在运输方面遇到了困难。不过预计在今年第一季度末情况会有所好转。

在对 2020 年整个渔业的总体评价中，D-Fish 总干事 Tran Dinh Luan 强调，2020 年对渔业行业的各个方面来说都是艰难的一年。然而，渔业行业取得了非常好的成果，创造了良好的增长势头，出口价值高，特别是在一系列协议生效的情况下，如 EVFTA、CPTPP 等。

在 2020 年的势头下，2021 年渔业行业的目标是总产量达到 850 万吨左右，其中，捕捞产量的目标是达到 361 万吨，而养殖生产的产量则能达到 490 万吨。其中，某些物种的产量目标为：巨鲶属产量能够达到 150 万吨；养殖虾产量达到 98 万吨（其中黑虎虾产量能够达到 28 万吨，白腿虾产量能够达到 65 万吨，其他种类的虾产量能够稳定在 5 万吨）

译自 VASEP 官网 2021 年 2 月 1 日

2021 年俄罗斯的三文鱼捕捞量可能达到 45.9 万吨左右

俄罗斯农业部副部长——Rosrybolovstvo 首席执行官 Ilya Shestakov 表示，行业内的科学预测表明，2021 年远东渔业流域内太平洋三文鱼的捕捞产量可能为 45.93 万吨。

考虑到三文鱼的生命周期，它的捕获量传统上是按奇数年和偶数年来进行比较的。根据以前的数据，2019 年的三文鱼捕获量超过了 49.82 万吨；而 2020 年的捕获量则是 29.984 万吨，比 2018 年的捕获量（67.6 万吨）减少了 55.6%。

该部门表示：“2021 年，粉鲑（pink salmon）将成为远东流域太平洋三文鱼的基础，它的捕获量可能会达到 32.23 万吨，或者占总的太平洋三文鱼捕获量的 70%。另外，大马哈鱼（chum salmon）和红鲑（sockeye salmon）预计分别将捕获 9.35 万吨（占 20%）和 3.21 万吨（占 7%）。而银鲑、奇努克鲑（chinook salmon）和 sima 鲑的总捕获量预计将达到 1.14 万吨（占 3%）。

2021 年三文鱼捕捞季的主要地区将会是在勘察加地区，预计那里太平洋三文鱼的捕获量将达到 35.9 万吨。另外，库页岛和哈巴罗夫斯克地区的三文鱼捕获量预计分别为 4.5 万吨和 3.7 万吨。而马加丹州、楚科塔自治区和滨海边疆区的总捕获量预计为 1.77 万吨。

Rosrybolovstvo 负责人指出，对 2021 年捕获产量的预测是根据修改后的方法，并考虑三文鱼在海洋生命周期状态相关的新数据后提出的。这里海洋的生命周期状态包括对三文鱼青少年时期迁移的大量调查以及对北太平洋气候状况的分析。他还指出，初步的预测可以根据额外的术前研究结果进行调整。

译自 FIS 2021 年 2 月 2 日

越南呼吁柬埔寨撤销鲶鱼进口禁令

越南呼吁其邻国柬埔寨重新考虑最近关于禁止进口鲶鱼的禁令，该禁令包括禁止从越南进口巨鲶属。

根据越南工业和贸易部的一份声明，柬埔寨农业、林业和渔业部 1 月 8 日宣布了一项决定，暂停从邻国进口包括巨鲶属在内的四种鲶鱼，其目的是为了保护当地农民。

在柬埔寨采取这一行动后，越南有关部门会见了与柬埔寨接壤的越南省份官员和相关海产品出口商，共同讨论有关情况。此前，从越南安江省庆平边境口岸出口的鲶鱼货物未能通过柬埔寨海关清关而被送回越南。

越南工业和贸易部部长 Tran Tuan Anh 致函给柬埔寨商务部部长 Pan Sorasak，表达了他对柬埔寨禁令的担忧。他说，这项措施将对两国的企业，特别是柬埔寨的消费者产生负面影响。

这一进口禁令也违背了世界贸易组织和东盟经济共同体所确立的贸易自由化精神。两国均是这两个组织的成员。

据越方所说，为了回应越南的这一反对意见，Sorasak 在 1 月 29 日与柬埔寨农业、林业和渔业部部长 Veng Sakhon 举行了一次会议，要求柬埔寨方重新考虑禁令。

越南海关数据显示，2020 年越南向柬埔寨出口了价值约 5280 万美元的水海产品，较 2019 年的 4770 万美元增长了 10.7%。

据越南《Tuoi tre Online》在 1 月 15 日的报道，庆平边境口岸是越南水海产品进入柬埔寨的主要门户，每天的运量约为 500 吨。

该报称，柬埔寨颁布禁令的主要原因是，从越南进口的养殖鲶鱼在柬埔寨出售的平均价格是每公斤 1.8 万越南盾(约合 0.78 美元)，远低于柬埔寨商人为国内消费者提供的每公斤 3 万越南盾(约合 1.30 美元)的价格。

译自 SeafoodSource 2021 年 2 月 1 日

英国表示，欧盟无限期禁止英国向其成员国出口贝类产品



欧盟已告知英国渔民，他们将被无限期禁止向欧盟成员国出售活贻贝、牡蛎、蛤和扇贝，除非这些产品已经在净化工厂得到了处理。

但是英国的相关行业表示，他们还没有准备好足够的池塘，而且这些程序可能会减缓出口。

英国政府承诺会继续向欧盟“提出这个问题”。

自1月1日起，英国公司只能向欧盟27个成员国的买家运送预先净化好的即食贝类产品，并附上出口卫生证书。

在今年之前，英国的贝类产品可以在到达目的地后进行净化——即在干净的海水容器中去除污染物。

2019年，英国捕获的贝类产品价值为3.93亿英镑。

目前，英国的贝类产品中，只有那些在“A级”水域(最干净的水域)捕获的贝类，才能在不需事先净化的情况下运往欧盟，但是英国绝大多数水域都不属于“A级”。

英国政府此前表示，他们认为对贻贝、蛤、扇贝和牡蛎等双壳类软体动物的出口限制将于4月21日结束。

这是因为他们预计欧盟将在那一天改变规则，允许未经净化的贝类从非成员国入境。

但据《政治家》(Politics Home)最先报道的消息，欧盟委员会(European Commission)已于1月13日和19日致函英国的主要企业，告诉他们目前的安排将无限期执行。

这增加了人们对企业和员工未来的担忧，人们担心净化过的贝类比未净化过的贝类腐烂得更快，使它们更难运输。

“贝类的问题是它们非常容易腐烂，所以拖延会有很多风险，”英国全国渔业组织联合会(英文名称：National Federation of Fishermen's Organizations，简称NFFO)首席执行官Barrie Deas告诉BBC。“与其他类型产品的出口相比，我们确实处于一个高风险类别。”

他补充说，就欧盟的规定而言，“什么都没有”改变，但那些认为自己将发生改变的公司感到“非常沮丧”。

英国环境、食品和农村事务部(Department of Environment, Food and Rural Affairs)发言人表示：“我们将继续向欧盟提出关于尚不能供人类食用的活双壳类软体动物的问题，以确保贸易能够安全进行。”

他们补充称，部长们将努力找到一个“适当的解决方案”。

译自 FIS 2021年2月4日

日本东京都中央批发市场水产品 1月29日~2月4日市况

东京中央批发市场丰洲市场渔业农产品事业部

2021年2月第1周（1月29日~2月4日）

上年同期（1月31日~2月6日）

1. 分商品经营情况

		总经营数量	冰鲜鱼类	冷冻鱼类	盐干加工品
一天平均经营数量	(吨)	1259	548	283	427
上 周 比	(%)	113	94	167	120
上 年 同 期 比	(%)	91	91	87	95

2. 分品种经营情况

品名	一天平均上市数量（吨）					主产地	品相	批发价格（kg / 日元）及中间价比较					本周主规格 (规格)
	上市数量	上周比	增减	上年同期比	增减			高价	中间价	低价	上周比	上年同期比	
金枪鱼	26.6	97	↓	70	↓	各地	冰鲜	10800	4829	2160	109	97	-
						海外	冰鲜	5184	2435	2160	102	82	-
大眼金枪鱼	32.4	101	↑	57	↓	各地*	冷冻	2484	862	594	100	85	-
竹荚鱼	30.3	60	↓	55	↓	长崎	中	1944	745	324	170	141	160-180g/尾
						富山	中小	756	459	324	115	103	110g/尾
鲑鱼	39.3	85	↓	101	↑	千叶	-	864	259	173	74	64	8-10尾/5kg
沙丁鱼	34.4	152	↑	139	↑	千叶	-	1080	328	216	100	76	100-110g/尾
鱿鱼	16.9	78	↓	99	↓	富山	-	1296	834	540	102	110	15尾/5kg
冷冻鱿鱼	0.9	90	↓	38	↓	各地	-	878	-	810	-	-	
秋刀鱼	1.9	136	↑	39	↓	各地	解冻	1188	-	648	-	-	-
鲈鱼	10.3	84	↓	121	↑	北海道		756	-	432	-	-	-
						宫城等		756	-	324	-	-	-
						北海道		864	567	432	100	66	-
						北海道		864	-	324	-	-	-
幼鲷鱼	67.2	105	↑	167	↑	鹿儿岛等		864	810	756	100	88	5-6kg/尾
盐藏鲑鱼	18.5	123	↑	94	↓	北海道		-	-	-	-	-	-
						北海道		918	670	432	78	69	-
鳕鱼类	30.3	93	↓	108	↑	岩手等	冰鲜	1080	-	216	-	-	4-5kg/尾

						宫城		1,080	-	864	-	-	4-7 枚尾/5kg
鯉鱼	1.3	87	↓	52	↓	和歌山	-	3024	1372	432	115	93	4-5kg/尾
金眼鲷	4.5	56	↓	68	↓	千叶等	-	5940	1469	756	100	68	0.5-1.5kg 尾
剥壳牡蛎	19.2	93	↓	130	↑	三陆	-	2916	1544	648	112	71	-
						各地	-	1728	-	756	-	-	-

3. 丰洲市场最近一周概况

本周3日（星期三）休市营业共5天。本周冰鲜鱼类的经营数量与上周相比减少6%。从一般冰鲜鱼为中心的交易情况看，29日（星期五）进入周末交易，天气状况好转，交易状况也随之略有好转。鱿鱼和沙丁鱼价格上涨1-2成，鲷鱼价格上涨2成，鯉鱼价格稳定，整体价格呈上升趋势。30日（星期六）休市前交易，进入月末，并且带着对于后续库存进货量的担忧，交易行情全面上扬。竹荚鱼价格持续大幅上涨，沙丁鱼价格也上涨，鱿鱼和鯉鱼由于货量缺少，整体行情均呈上升趋势。1日（星期一）一周开市交易，新的月份交易状况稍有好转。鲷鱼价格小幅下跌，鲑鱼和鯉鱼价格同时稍显疲软，小金枪鱼价格弱稳定，沙丁鱼小幅波动，整体价格行情是呈弱稳定状态。2日（星期二）休市前交易，进货增加以及下雨天气影响，交易状况不振。竹荚鱼价格大幅下跌，鱿鱼价格下跌2-3成，鲑鱼持续疲软，鯉鱼价格稳定，整体价格行情呈下跌趋势。4日（星期四）开市交易，进货减少交易状况略有好转。鯉鱼价格上涨1-3成，竹荚鱼上涨1-2成，鲑鱼价格稳定，沙丁鱼价格疲软，整体价格是呈现小幅反弹趋势的。

从主要冰鲜鱼类分品种的情况看，竹荚鱼中规格从长崎进货为主，中小规格从富山为主进货。进货数量与上周相比减少40%。价格方面中规格上涨7成，中小规格上涨1.5成。鲑鱼从千叶为主进货，进货数量与上周相比减少15%，价格下降2.5成。沙丁鱼从千叶为主进货，进货数量与上周相比增加52%，价格基本不变。鱿鱼从富山为主进货，进货数量比上周减少22%，价格持续上涨。鯉鱼从和歌山为主进货，进货数量与上周相比减少13%，价格上涨1.5成。剥壳牡蛎数量减少7%，三陆产价格约上涨1成。

译自 日本渔业网 2021年2月6日